



-- MASTERCLASS --

10 SCRIPTS *(ET STRATEGIES)* A RECOPIER

Pour obtenir beaucoup plus de rendez-vous sur LinkedIn
(sans passer pour un vendeur de tapis et sans agresser votre cible)



Les scripts



Script 1 : **Le message d'accueil**

Bonjour [prénom],

Merci d'avoir accepté ma demande de connexion.

Je suis ... / Je travaille pour ..

Pourriez-vous également me présenter votre activité ?

Au plaisir d'échanger avec vous.

Bien à vous, [Votre prénom]



Script 2 : **L'offre indirecte**

Bonjour [prénom],

Merci d'avoir accepté ma demande de connexion.

Si vous avez des questions concernant [votre domaine d'expertise], je serai ravi de pouvoir vous aider.

Au plaisir d'échanger avec vous.

Bien à vous, [Votre prénom]



Script 3 : **Les visites de profil**

Bonjour [prénom],

Merci d'avoir visité mon profil.

Auriez-vous des questions concernant ... ?

Si c'est le cas, je serai ravi de pouvoir y répondre.

Au plaisir d'échanger avec vous.

Bien à vous, [Votre prénom]



Script 4 : **L'engagement**

Bonjour [prénom],

Merci d'avoir liké / commenté ma dernière publication.

Est-ce que vous vous intéressez à ... ?

Si c'est le cas, je serai ravi de pouvoir échanger d'avantage avec vous.

Bien à vous, [Votre prénom]



Script 5 : **La ressource**

Bonjour [prénom],

J'espère que vous allez bien.

Pour information, nous venons d'éditer /
préparer ...

Est-ce que cela vous pourrait vous
intéresser ?

Bien à vous, [Votre prénom]



Script 6 : **Le résultat**

Bonjour [prénom],

J'espère que vous allez-bien.

Nous avons dernièrement aidé un coach à obtenir 60.000€ de contrats grâce à LinkedIn.

J'ai pensé que cela pourrait vous intéresser.

Si c'est le cas, je serai ravi de pouvoir partager avec vous la stratégie en question.

Bien à vous, [Votre prénom]



Script 7 :
Le groupe / l'événement en commun

Bonjour [prénom],
Nous faisons tout deux parti du groupe...
Il se trouve que mon entreprise...
Est-ce que cela vous intéresserait d'en
discuter ?
Bien à vous, [Votre prénom]



Script 8 : **La demande de contact**

Bonjour [prénom],

Je souhaiterais contacter ... au niveau de
votre organisation afin de pouvoir échanger
concernant ...

Qui pourrais-je contacter ?

Bien à vous, [Votre prénom]



Script 9 : **La complémentarité**

Bonjour [prénom],
J'ai visité votre profil LinkedIn, et je pense
qu'il y aurait des synergies intéressantes à
développer entre nos deux métiers.
Auriez-vous de la disponibilité dans les
prochains jours pour en discuter ?
Bien à vous, [Votre prénom]



Script 10 : **L'invitation**

Bonjour [prénom],

J'organise ... une webconférence
concernant...

Est-ce que cela pourrait vous intéresser ?

(je vous transmettrai le lien si c'est le cas)

Bien à vous, [Votre prénom]



JE RÉSERVE MON ENTRETIEN STRATEGIQUE

(DURÉE : 30 MINUTES)